



KONTAKT OGLĄDAJ OFERTA NADAWCA



BAZNES24RYNKI FIRMA FINANSE OSOBISTE WYWIADY WYDARZENIA



EKOPOŁ GÓRNOŚLĄSKI:  
NIŻSZE PRZYCHODY I  
ZYSKI (ROZMOWA)



TRANSKRYPCJA WYWIADU

## EKOPOŁ GÓRNOŚLĄSKI: NIŻSZE PRZYCHODY I ZYSKI (ROZMOWA)

O powodach niższych wpływów i zysków Ekopolu Górnośląskiego rozmawiała Natalia Gorzelnik z BIZNES24 z Andrzejem Piecuchem, prezesem Ekopolu Górnośląskiego.

Uważasz, że inni powinni się o tym dowiedzieć? Udostępnij!



Like this:

Loading...

TRANSKRYPCJA WYWIADU BANKI FINANSE OSOBISTE KREDYTY

**BANKOWCY NIE CHCĄ WAKACJI OD KREDYTÓW. WSPARCIE KREDYTOBIORCÓW JEST ILUZORYCZNE? (ROZMOWA)**

TRANSKRYPCJA WYWIADU FIRMA PODATKI

**CZY KSEF PRZESTANIE STRASZYĆ? CO Z BEZPIECZEŃSTWEM E-FAKTUR (ROZMOWA)**

TRANSKRYPCJA WYWIADU FIRMA

**RUSZYŁY KONSULTACJE WS. KSEF. BĘDZIE BEZPIECZNY? (ROZMOWA)**

TRANSKRYPCJA WYWIADU KRYPTO RYNKI

**BITCOIN: HOSSA CZY FOMO? (ROZMOWA)**

TRANSKRYPCJA WYWIADU CENY FINANSE OSOBISTE INFLACJA NBP

**CZY NBP WYGRAŁ WALKĘ Z INFLACJĄ? (ROZMOWA)**

TRANSKRYPCJA WYWIADU BEZPIECZEŃSTWO

**82 TYSIĄCE CYBERPRZESTĘPSTW 2023 ROKU ( ROZMOWA)**

TRANSKRYPCJA WYWIADU DOTACJE EKOLOGIA INNOWACJE OZE

**UNIJNE ŚRODKI NA WODÓR. CZY WODÓR W POLSCE W OGÓLE MA SZANSĘ? (ROZMOWA)**

TRANSKRYPCJA WYWIADU CENY FINANSE OSOBISTE INFLACJA

**INFLACJA POLECIAŁA NA ŁEB NA SZYJĘ, ALE BĘDZIE ZMIANA KOSZYKA (ROZMOWA)**

TRANSKRYPCJA WYWIADU FIRMA PODATKI

**PIT STOP: JAK ROZLICZYĆ PIT ZA 2023 ROK (ROZMOWA)**



Autor **MP**  
Opublikowano 2 dni temu





źródło: Ekopol Górnośląski, mikro stacje.pl

**NATALIA GORZELNIK, BIZNES24:** Ekopol Górnośląski Holding to wiodący dostawca technologii do zarządzania gospodarką paliwową przedsiębiorstw. Na NewConnect od 2008 roku. Kapitalizacja około 13 milionów złotych. Moim i Państwa gościem jest Andrzej Piecuch, prezes Ekopol Górnośląski Holding S.A. Dzień dobry.

**ANDRZEJ PIECUCH, EKOPOL, GÓRNOŚLĄSKI HOLDING S.A:** Witam pani redaktor. Dzień dobry.

---

TO JEST AUTOMATYCZNA TRANSKRYPCJA ROZMOWY PRZEPROWADZONEJ  
NA ANTENIE TELEWIZJI BIZNES24

---

**NG:** Na początek parę słów o waszej działalności. Mówiłam już o paliwach, ale Wasza działalność to też wyroby hutnicze, fotowoltaika i budownictwo. Który z tych obszarów jest dla Was obecnie najważniejszy, a który najbardziej rentowny?

**AP:** Przede wszystkim pani redaktor, jesteśmy spółką technologiczną, czyli nasza technologia: mikro stacje.pl zawsze ratowała nas w ciężkich sytuacjach. Ratowała nas wtedy, kiedy były problemy z VAT-em od paliw. Ratowała nas teraz, kiedy jak któryś z poprzedników gości pani redaktor powiedział, co się zdarzyło i jak wygląda Ekopol Górnośląski po „cudzie w Orlenie”. Więc w związku z powyższym nie traktuję tego, jako cudu nad Orlenem czy w Orlenie czy w Polsce, bo byłoby to śmieszne, gdyby przedsiębiorca w ten sposób rozumował.

Ale w każdym razie faktem jest, że znowu rozwinęliśmy technologię o jej nowe możliwości i to jest dla nas najważniejsze. Oczywiście w zakresie peryferyjnym zajmujemy się materiałami stalowymi, materiałami budowlanymi. Teraz zakład zaczął produkować dla naszej technologii przede wszystkim carporty, jak to na rynku się nazywa, czyli konstrukcje stalowe pod fotowoltaikę, którą przykrywają nasze zbiorniki z technologii dla mikro stacji.pl.

**NG:** Zerknijmy w wyniki. Czwarty kwartał zamknęliście z wyraźnie niższymi przychodami i zyskami w porównaniu do lat poprzednich. Przychody netto wyniosły 238 z górką mln złotych wobec prawie 352 mln rok wcześniej. EBITDA: dwa miliony, zysk netto 515 tysięcy, podczas kiedy w 2022 było to ponad dwa i pół miliona złotych. Co wpłynęło na pogorszenie się wyników?

**AP:** Przede wszystkim, tak jak pani redaktor rozmawiając z poprzednikami, także mówiła – no niestety, rozjechała się cena przede wszystkim oleju napędowego pomiędzy rynkiem światowym a polskim. I to był powód. Nie jest to, jeszcze raz podkreślam, żadne usprawiedliwienie, ale można zapoznać się z wynikami innych spółek, nawet z rynku głównego, nie z NewConnect, które wygenerowały duże straty. Ekopol Górnośląski wygenerował mniejsze zyski i z tego tytułu się cieszymy.

**NG:** A, jak to dokładnie było z tym „cudem”, Panie prezesie? To jest kwestia tego, że Państwo nie kupujecie paliw od Orlenu czy po prostu klientom bardziej opłacało się tankować na orlenowskich stacjach, patrząc na specyficzną politykę przedwyborczą, cenową.

**AP:** To znaczy Orlen jest od 20 czy ponad 20 lat, czyli od jeszcze CPN chyba partnerem Ekopolu Górnośląskiego i ta współpraca jest przeze mnie pozytywnie oceniana. Przy czym faktem jest, że bardziej opłacało się naszym przedsiębiorcom korzystać ze stacji Orlenu niż z mikrostationi, ponieważ my pozyskując przede wszystkim olej napędowy z Orlenu pozyskujemy także w bardzo dużym zakresie z rynków zewnętrznych, pozapolskich. Więc ta różnica cen na korzyść wewnętrznej ceny Orlenu spowodowała, że nasze przychody zmały.

**NG:** A czego spodziewacie się w tym roku? Jakie są Wasze przewidywania, jeżeli chodzi o 2024 gospodarczo, ale też dla Ekopolu?

**AP:** Zaczynamy, ponieważ już ta działalność nasza systematycznie wzrasta tak, jak powiedziałem, przede wszystkim w zakresie technologii mikrostationi, a co za tym idzie zasilanie tej technologii w paliwa. Wszystko zaczyna wracać do normy. Cena ARA, czyli Amsterdam, Rotterdam, Antwerpia wyrównała się z cenami polskimi, więc można powiedzieć, że potrafimy pozyskać benzynę czy oleje napędowe nie tylko od Orlenu, ale także pozyskać je z działalności poza Polską.

**NG:** A jak rozwój Państwa mikrostationi? Bo one głównie w tym momencie działają na Śląsku i w Małopolsce. Co z resztą Polski i co z zagranicą?

**AP:** Ależ skąd. Jest dużo mikrostationi w śląskim i małopolskim. Za każdym razem to podkreślam. Mikrostationie działają na terenie całego kraju. Zresztą obsługiwaliśmy także wielkie inwestycje. Typową taką sztandarową inwestycją, którą żeśmy obsługiwali dokładnie w drugiej części naszego kraju, to był przekop pod Świną w Świnoujściu. Pracowaliśmy dla konsorcjum międzynarodowego, którzy nas sobie wybrali i którzy nas pozytywnie oceniali. Mikrostationie są umiejscowione na terenie całego kraju, między Białymstokiem, Przemyślem, Szczecinem a Wrocławiem.

**NG:** Ale mikrostationie to nie wszystko, bo planujecie Państwo czerpać korzyści z technologii wodorowych. No i tutaj już są podejmowane działania. Czy możemy uchylić rąbka tajemnicy? Jakież?

**AP:** Informację podamy w raporcie bieżącym. To jest praca naszych informatyków i inżynierów, która w jakimś tam zakresie także zaniżyła nasz wynik ekonomiczny, gdyż inwestycja w naukę i nowe technologie niestety także kosztuje.

Ale trudno sobie wyobrazić, że w pewnym momencie wyczerpałoby się źródło w postaci oleju napędowego, a nie mielibyśmy nic zastępczego. Więc w tym momencie moglibyśmy być bardzo negatywnie oceniani. Pracujemy nad fotowoltaiką bardzo intensywnie. Przy czym w zakresie fotowoltaiki chcemy to podłączyć do naszej, a właściwie podłączyliśmy do naszej technologii mikrostacji.pl. Trwają prace w zakresie wodoru. Zresztą rozmawiamy także z Orlenem na ten temat, więc myślę, że będziemy mogli w niedługim czasie pewnego rodzaju rąbka tajemnicy uchylić, ale zrobię to po prostu (to jest oczywiste) poprzez raport bieżący.

**NG:** Zerknijmy jeszcze na giełdę. Ubiegły rok to dla Was spadki. Co planujecie w tym roku? Czego wypatrywać? Co zachęci kupujących?

**AP:** No właśnie... Uważam, że za każdym razem podkreślam, że na tym rynku, naszym kochanym NewConnect jest tak, że przedsiębiorcy i inwestorzy bardziej oceniają firmę, jeżeli kupuje coś za 100 złotych i sprzedaje za 130 i wszyscy się cieszą, a z kolei, jako Ekopol Górnośląski jest firmą, która jest właścicielem technologii. To nie technologia niemiecka czy chińska adaptowana do warunków polskich. Jest to nasza technologia posiadająca dożywotnią gwarancję. Pracujemy na własnych maszynach, własnych halach produkcyjnych, bez obciążenia hipotecznego i tak dalej, i tak dalej.

Czyli jest to inna firma, niż taka, co tylko realizuje taką szybką sprzedaż: kupiłem za 100, sprzedaję za 130 i się cieszę. Faktem jest, że no jak widać ze względu na to, że akcje nasze spadły mamy trudności w przekazaniu tej informacji potencjalnym inwestorom i to jest pewnego rodzaju zadanie dla nas.

**NG:** Panie Prezesie, to może już za dużo tego NewConnect, Kiedy przenosiny na główny parkiet? Był taki plan w 2020 i się nie udało?

**AP:** No nie udało się. W dalszym ciągu jest to nie tylko nasze marzenie, ale jest to moje zobowiązanie wobec inwestorów. Pracujemy w tej chwili w tym kierunku, żeby poprzez wzajemną współpracę z wielkimi graczami europejskimi i nie tylko, chcemy stworzyć takie warunki, aby nasi inwestorzy nas docenili, żeby akcje nasze wzrosły, gdyż nie jesteśmy zainteresowani emisją nowych akcji.

Chcielibyśmy, aby w cudzysłowie zarobili ci inwestorzy, którzy są z nami od lat, może nawet 10 lat. Więc to jest mój cel – nie emitować nowych akcji, a doprowadzić do zwiększenia. Być może także ta informacja zostanie przekazana w niedługim czasie w raporcie bieżącym, ponieważ są symptomy, że może już się to udać.

**NG:** Za to trzymamy mocno kciuki. A na razie dziękuję pięknie za spotkanie i za rozmowę. Andrzej Piecuch, Prezes Ekopol Górnośląski Holding S.A. Dziękuję bardzo.

**AP:** Dziękuję pani redaktor. Do widzenia.

**NG:** Do widzenia.

---

**Masz firmę? Nie przegap ważnych informacji dla Twojego biznesu.**

Telewizja dostępna w sieciach kablowych, na platformach satelitarnych, oraz w Internecie.

**Kup dostęp online do telewizji BIZNES24**

Tylko 11,99 zł za miesiąc, 99 zł za roczny dostęp przez stronę BIZNES24.TV

---